



Grupo Pochteca se consolida como una empresa de alta competitividad global, al concretar exitosamente la adquisición de la división de negocios de América Latina de Ixom Operations Pty LTD, que permitirá la expansión de sus operaciones a Chile, Argentina, Colombia y Perú. La sólida presencia de IXOM en estos países como proveedor de químicos de especialidad para los mercados de cuidado personal, agricultura, resinas y adhesivos será reforzada por el portafolio de Pochteca para potenciar el crecimiento en esas regiones. Así mismo la integración de soluciones en minería y construcción, en las que IXOM es altamente competitiva, beneficiarán la oferta Integral de Pochteca en todo el continente.

Ixom Operations Pty LTD (Ixom) es líder del mercado en tratamiento de agua y distribución química en Australia y Nueva Zelanda, con una fuerte presencia en Norteamérica y Asia.

Armando Santacruz González, Presidente del Consejo y Director General de Grupo Pochteca, indicó que la solidez financiera de la compañía le permitió dar este importante paso a pesar de un entorno de crisis, para consolidarse como una de las empresas líderes en la distribución de químicos y soluciones integrales en el mercado latinoamericano. Con esta adquisición, Pochteca logrará tener presencia en 10 países del continente americano, convirtiéndose así en una solución regional para las cadenas productivas de empresas multinacionales con presencia en la zona y una alternativa relevante para grandes proveedores que busquen incursionar en estos mercados. Las economías de escala y sinergias que se logran con la adquisición contribuirán a reducir el costo de servir a nuestros clientes y socios comerciales.

Actualmente, 28% de las ventas de Grupo Pochteca provienen de países distintos a México, Con la compra de Ixom Sudamérica, se estará obteniendo más del 40% de ingresos en países distintos a México, robusteciendo así la estrategia de diversificación de productos, mercados y regiones que, ante la dura prueba del COVID.19, le ha permitido mantener rentabilidad y lograr estabilidad en sus ingresos.

Es importante resaltar que, incluyendo la deuda contratada para adquirir a Ixom Latam, Pochteca mantendrá la relación Deuda Neta a EBITDA por debajo de 2 veces, con lo cual esta adquisición traerá beneficios económicos y estratégicos para la empresa, sin incrementar sustancialmente el riesgo financiero.

Grupo Pochteca - cuya traducción del náhuatl es "comerciante"- cuenta con 41 centros de distribución: 33 de ellos en México, tres en Centroamérica y cinco en Brasil, además de una operación en los EUA. Con esta adquisición, se añadirán 2 centros de distribución en Colombia, 2 en Chile, y uno en Perú, Argentina y Brasil, respectivamente. La estructura actual, en su conjunto, proporciona una capacidad de almacenamiento de 21 millones de litros, un portafolio de más de 8,500 productos para atender a más de 20,500 clientes en más de 500 ciudades y participando en 40 industrias, entre ellas la metalmecánica, de pinturas, alimentos, cuidado personal y del hogar, y de exploración y producción de hidrocarburos, entre otras. Pochteca cuenta con más de 30 años de experiencia y una trayectoria exitosa de 7 adquisiciones en diversos países.